

„METODA BBQC“

Business Behavior Quick Change

EFEKTIVNÍ OBCHODNÍ STRATEGIE

PŘEKVAPIVĚ RYCHLÝ ZPŮSOB JAK ZMĚNIT OBCHODNÍ CHOVÁNÍ



PRO KOHO JE METODA VHDNÁ ?

- **Pro obchodníky a prodejce**, kteří chtějí vytvořit vyšší obrát a zisk za kratší čas. Prodávat s větší vnitřní jistotou, menším úsilím a lepšími výsledky.
- **Pro firmy**, které chtějí zvýšit prodejní výsledky.

LEKTOR:

Ing. et Bc. Petr KOSINA, trenér, školitel a kouč s více než 15ti letou zkušeností v práci s obchodníky. Dokáže v krátké době rozvinout jejich obchodní potenciál. Pracoval v ČR i v zahraničí, školí pracovníky malých, středních i velkých nadnárodních korporací. Zkušenosti z praxe využívá ve svých seminářích, koučinku a on job trainingu.

METODA BBQC:

Business Behavior Quick Change
Rychlá Změna Obchodního Chování

POPIS TRÉNINKU:

Seznámíte se a natrénujete novou, vysoce efektivní metodu prožitkového tréninku, zaměřenou na rozvoj prodejních dovedností.

Tato metoda přináší:

- Zpětnou vazbu a posílení silných stránek účastníků na cestě k cíli;
- Emoční prožitek z pozice zákazníka;
- Práci s vlastními obavami a vnitřními námitkami;
- Práci s emoční pamětí, individuálními pocity a prevenci syndromu vyhoření;
- Intenzivní nácvik pro posílení záměru prodat.

CO ZÍSKÁ FIRMA?

- Bezprostřední pozitivní změny v chování obchodníků;
- Posílení odpovědnosti obchodníků za prodej;
- Motivovanější obchodníky díky komplexnímu zvládnutí emocionálních očekávání zákazníků;
- Spokojenější zákazníky;
- Více zakázek a lepší prodejní výsledky.

CO ZÍSKÁ ÚČASTNÍK?

- Spokojené zákazníky, více prodejů v kratším čase;
- Emoční prožitek jak se cítí při prodeji zákazníků;
- Zlepšíte umění odhalit klíčové body zájmu zákazníků, rozvinete argumentaci;
- Pochopíte, co jim ve Vaší komunikaci vyhovuje, co ne a zlepšíte to;
- Vytvoříte vlastní databanku konkrétních emocionálních potřeb zákazníků;
- Naučíte se vést zákazníky příjemně a efektivně;
- Identifikujeme společně Vaše silné stránky, naučíme Vás s nimi pracovat a postavit na nich úspěšný prodej.

Podnikatelský institut PYRAMIDA, s.r.o.



KONTAKTUJTE NÁS:

Karlštejská 11/30

158 00 Praha 5

Tel.: + 420 251 611 455, + 420 739 571 753

www.pyramidasro.cz

E-mail: institut@pyramidasro.cz



Můžete si vybrat z následujících forem intenzivního tréninku:

A/ OTEVŘENÝ CYKLUS

termíny:

18. – 19. 9. 2012 VSTUPNÍ KURZ

cena Kč 7.800,- / 1 osoba

4. 10. 2012 SKUPINOVÝ TRÉNINK

cena Kč 6.000,- / 1 osoba

18. 10. 2012 SKUPINOVÝ TRÉNINK

cena Kč 6.000,- / 1 osoba

**Zvýhodněná cena celého cyklu v rozsahu 4 dnů
je Kč 15.600,- (ušetříte Kč 4.200,-).**

*Ceny jsou uvedeny včetně DPH, učebních textů
a občerstvení.*

Velikost tréninkové skupiny: 6 osob

Rozsah: 9 – 17 hodin v každém výukovém dni

Místo konání: Podnikatelský institut PYRAMIDA

B/ INDIVIDUÁLNÍ TRÉNINK PRO JEDNOTLIVCE

Individuálně s Vámi domluvíme trénink a on job training jednotlivců nebo dvojice obchodníků. Rozsah setkání je 60 až 120 minut, cena Kč 3.900,- za 60 minut (+ DPH).

C/ ZAKÁZKOVÝ FIREMNÍ TRÉNINK

Přípravu a realizaci firemního tréninku jen pro Vaši společnost a specifické potřeby s Vámi projednáme osobně nebo telefonicky.